

THE DIGITAL ROAD

6, 7 Y 8 DE MAYO

#GOTODIGITAL #GOTOGETHER

CARLOS DE CÓZAR

EL DATO QUE TE GUÍA

bilnea



Tecnología
para los negocios

"EL DATO QUE TE GUÍA"

PRESENTADOR



CARLOS DE CÓZAR

COORDINADOR
DEPARTAMENTO TIC.
CÁMARA COMERCIO VALENCIA

"QUEREMOS DESTACAR EL NO QUERER ABARCAR TODO. SI QUIERES SER ESPECIALISTA EN TODO VA A SER MUY COMPLICADO, POR NO DECIR IMPOSIBLE"

"DEBEMOS TENER EN CUENTA LA IMPORTANCIA DE LAS PERSONAS, LA IMPORTANCIA DE LA COLABORACIÓN, DE LA COMUNICACIÓN, Y DE QUE LOS EMPLEADOS ESTÉN ADAPTÁNDOSE CON COMPETENCIAS DIGITALES, Y QUE LOS DIRECTIVOS AL MENOS CONOZCAN LAS TECNOLOGÍAS Y CÓMO ESTAS IMPACTAN"

"EL MARKETING ES CASI COMO LA MEDICINA. REQUIERE UN NIVEL DE ESPECIALIZACIÓN TAN ALTO, SE NECESITA TANTO CONOCIMIENTO DE UNA HERRAMIENTA QUE INTENTAR ABARCARLO TODO ES CASI IMPOSIBLE"

bilnea



Tecnología
para los negocios

"EL DATO QUE TE GUÍA"

"¿CÓMO ES EL CLIENTE?
SOMOS INFIELES
SOMOS HIPERCONECTADOS
SOMOS IMPACIENTES
ESTAMOS ALTAMENTE INFORMADOS
SOMOS MUY SOCIABLES Y TENEMOS UN GRAN PODER."

"DEBEMOS SEGUIR LA FILOSOFÍA DEL BUYER PERSONA, QUE LES GUSTA, SI SON HOMBRES O MUJERES, DÓNDE ESTÁN. LAS COMUNICACIONES REALIZADAS A LOS TARGETS DEBEN SER DIFERENTES EN FUNCIÓN DE LA SEGMENTACIÓN REALIZADA"

"CONCENTRARSE EN LA ESTRATEGIA, EN LA GESTIÓN DE LAS PERSONAS, EL CLIENTE ES FUNDAMENTAL, DEBEMOS TENER EN CUENTA SI QUIEREN ADAPTARSE AL DIGITAL"

"ES DIFÍCIL ENCONTRAR DATOS QUE NOS DIGAN CÓMO ESTÁN LAS PYMES EN CUANTO A MADUREZ DIGITAL. LO QUE SI SABEMOS ES SU IMPORTANCIA EN LA ECONOMÍA. ESTE TIPO DE EMPRESAS REPRESENTA EL 99,8% Y GENERAN MÁS DEL 66% DEL EMPLEO"

bilnea



Tecnología
para los negocios